

1、今回の講義で役に立ったこと・役立ちそうなことを教えてください。

①、『普段の営業活動で気をつける点の再確認』の講義について

契約書ベースでの講義が、実務とイメージしやすく
勉強になる。

②、『不動産取得税・贈与税・相続税の仕組み』の講義について

この講義も知らず知らずには全然違うと思う
けど営業上には良かったと思う。
交渉時に使える知識はもっと講義してほしい。

2、今後、もっとお聞きになりたいことや知りたいことを教えてください。

当社では家を売る = 支払が〇〇円 = 買う?? という
交渉ではなく、財産として買うべきという話しを交渉に入れよう
としたいので、交渉時に使えるトークを色々おしえてほしい。

3、最後に、本日のセミナーについてのご感想をお願い致します。

事務所に戻って読んでみようと思う資料を片手に復習する
事が良かった。2時間はあっという間に感じた。
また参加したいと思う。